



irene
vandenbergh

Beleggen goedkoper

Beleggers moeten sinds dit jaar direct afrekenen voor beleggingsadvies en vermogensbeheer. Toch houden ze waarschijnlijk meer over aan hun beleggingen.

Het is natuurlijk prachtig als je een goed rendement haalt met je beleggingen. Maar als de financieel adviseur er aan de achterkant een groot bedrag aan kosten van afsnoept, blijft er onder de streep alsnog weinig over. Een goede belegger weet niet alleen wanneer hij moet in- en uitstappen, hij snapt ook hoe de kosten van een beleggingsproduct in elkaar steken. Sinds 1 januari is het voor beleggers gelukkig gemakkelijker om hierin inzicht te krijgen.

Plotseling inzicht in advieskosten

Sindsdien is het provisieverbod uitgebreid naar beleggingen. Het heffen van provisie over beleggingen is verboden omdat dit niet altijd in het belang van de consument is. Provisie is de beloning die een financieel adviseur ontvangt – van bijvoorbeeld een bank, verzekeraar of broker – als hij een product verkoopt. Het risico bestaat dat een adviseur een product vooral aanraadt omdat hij daar een hoge provisie op krijgt.

Bovendien gold bij beleggingen: hoe meer transacties de adviseur liet uitvoeren, des te hoger de provisie was die hij kreeg van de broker, de uitvoerder van de transactie. Meer transacties waren niet altijd in het voordeel van de klant.

Beleggen lijkt nu op het eerste gezicht duurder geworden omdat de bank, vermogensbeheer-

der of beleggingsadviseur nu direct een rekening presenteert. Daar staat tegenover dat het rendement op de beleggingen niet meer wordt gedrukt door de provisies. „Netto wordt beleggen goedkoper door het provisieverbod. Die verwachting hadden we vorig jaar al uitgesproken en de eerste tekenen duiden daar ook op”, zegt woordvoerder Niels Lemmers van beleggersvereniging VEB. Ook de Consumentenbond verwacht dat de kosten van beleggen lager worden door het provisieverbod.

De belegger kan de kosten en rendementen beter met elkaar vergelijken wat leidt tot meer concurrentie en dalende kosten. „Ook willen banken en financieel adviseurs op dit moment laten zien dat iets geleerd hebben van de crisis en dus geen onbehoorlijke kosten doorrekenen. De vraag is wel of dat niet na een tijdje weer wegzakt”, zegt Lemmers.

De kosten van beleggingen mogen nu alleen nog bestaan uit transactiekosten en daarnaast een beheervergoeding voor vermogensbeheer of managementkosten voor advies over beleggingsfondsen. Aanbrengprovisies, waarbij de bank of vermogensbeheerder de adviseur betaalt voor het werven van een nieuwe klanten, zijn nu echt uit den bozen.

Door die transparantie kan het voor de belegger ineens pijnlijk duidelijk worden hoe hoog de kosten voor beleggingsadvies zijn. „Maar vergis je niet, die kosten waren er vorig jaar ook al alleen werden ze toen verstopt”, verklaart Sandra de Jong van de Consumentenbond.

► info@bergjournalistiek.nl